Patrocinio global









## Miércoles, 31 de Enero

**1NAUGURACIÓN OFICIAL. Tendencias y avances del sector de los centros de jardinería**. A cargo de Paula Orozco (Presidenta de la AECJ) y Santiago González (Director AECJ)

10:30 Team Building sorpresa

Vivencia de una actividad corporativa y creativa, muy vinculada a la "cultura española".

12:30 Tiempo destinado a la interrelación entre todos los congresistas (Gardens y Empresas).

13:15 Almuerzo en los salones para compartir experiencias en la zona expositiva.

Cafés en el stand de BATLLE

**16:00** Tardeo en la misma zona hasta las 18 horas. Entrega de placas fidelidad 20 años a gardens.

19:30 Ruta panorámica turística por ALICANTE.

21:15 Cena sectorial en PUNTA PIEDRA con el patrocinio de FLOWER.









## Jueves, 1 de Febrero

- 09:00 Visitas stands en la zona expositiva.
- 09:30 Asamblea General 2024.
- 10:15 Conferencia Antonio Valls.

**Mejoras y futuro en el Garden español.** La mejora a llevar a cabo dentro del Garden, como se ha llevado a cabo en otros sectores y canales de comercio, avanzar con nuevas herramientas y tendencias que están llegando al retail para gestionar mejor el punto de venta. Cómo obtener mejores resultados tanto económicos como de optimización de los recursos, pueden ser los humanos o de espacio, etc.

11:15 Conferencia Emilio Valcárcel.

**Verde, con raíces fuertes y rentable:** desafíos y soluciones para empresarios del sector de los centros de jardinería

12:15 Visitas stands en la zona expositiva.

13:00 Almuerzo en la sala de exposición para compartir con los proveedores hasta las 15 horas.











## **Antonio Valls**

Director General de SystemShop Consulting

Empresa de consultoría especializada en retail.

Especialista en innovación y optimización en el Punto de Venta (estrategia, omnicanalidad, imagen, innovación, comunicación, gestión, rentabilidad, etc.)

Ponente en distintos Congresos, Ferias y Convenciones nacionales e internacionales.

Nombrado este año 2023 como embajador internacional de Expo nacional Ferretera en México, ha participado y colaborado en la creación de cadenas de venta como OPTIMUS, EL SABIO, EL BUHO, etc.

Colaborador semanal mediante artículos especializados en la revista C de Comunicación e InfoNews de Cuadernos de Bricolaje desde hace más de 10 años.



**Emilio Valcárcel** 

Emilio Valcárcel es asesor y mentor de empresarios de PYMES y empresas familiares, a los que ayuda a organizar, rentabilizar y hacer crecer su negocio.

Con un perfil internacional, fue durante muchos años alto directivo en la mayor multinacional europea de la distribución, donde dirigía una división con mil quinientas personas.

También es uno de los formadores sobre desarrollo personal y profesional y negocios más seguidos y escuchados, con decenas de miles de seguidores en su blog, en su canal de YouTube, en su podcast y en su newsletter semanal.

Su visión de la vida y de los negocios es humanista: le interesan las empresas porque, ante todo, le interesan las personas.



## **KIVICOM**

El team building es una palabra cada día más común dentro de una empresa, y si es así será por algo ¿verdad?

Como productores de team building, KIVICOM ofrece actividades personalizadas que cumplen los más exigentes objetivos y transmitan el mensaje del cliente.

En su catálogo se pueden encontrar multitud de actividades de todos tipos, gastronómicas, deportivas, de ingenio, tecnológicas... y si no es esto lo que se busca, la crean en exclusiva para el cliente. ¿Cuál va a ser la escogida por la AECJ?....









